

omissis

# FILIPPO DANIEL

I miei dati:

omissis

Email [fd@dniconsulting.it](mailto:fd@dniconsulting.it)

Cittadino Italiano

Nata il 7 Settembre 1976 – omissis

Patente di guida B – automunito

## Cosa c'è oltre i dati

Metodo, applicazione e disciplina sono sempre stati i capisaldi della mia sfera personale e professionale.

Ritengo inoltre che le idee giuste unite ad un'azione corretta apportino grandi risultati professionali.

Fin dalla giovane età di 16 anni ho sempre avuto la passione di realizzare eventi privati ed aziendali con l'unico obiettivo di entusiasmare il committente ed i suoi ospiti.

Questa 'palestra lavorativa' mi ha permesso di costruirmi un ottimo portafoglio di relazioni con il semplice passaparola, oggi chiamato marketing relazionale, che con molta umiltà e passione mi ha dato le basi e le economie per crearmi una prima indipendenza economica poi foriera della mia prima azienda.

Luglio 2001 - Marzo 2008

**Socio fondatore ed Amministratore Unico Global Credit Srl (Scorzè - Venezia)**

Ho creato la prima società di brokeraggio bancario nel settore del credito immobiliare, leasing e finanziamenti alle aziende in provincia di Venezia.

Sedi operative: Scorzè (VE), Castelfranco V.to (TV), Bassano (VI)

Mi occupavo dello sviluppo commerciale, dell'affidamento finanziario verso i clienti negoziando le migliori condizioni economiche dagli istituti di credito e di seguire la rete commerciale degli agenti monomandatari nelle 3 province.

Selezionavo e formavo personalmente anche le impiegate del back office con programmi incentivanti e percorsi di carriera.

Marzo 2003 – Dicembre 2013

**Socio e fondatore Sartoria Bonaparte**

Ho creato questo Brand che si occupava della creazione di abiti su misura d'uomo.

Sede legale a Badoere di Morgano (TV)

Mi occupavo di tutta la strategia commerciale e marketing volta ad aumentare il numero dei clienti e la loro spesa media pro capite.

Sviluppavo costantemente ricerca su prodotto partecipando a tutte le fiere del settore nazionali ed internazionali.

Ho portato la Sartoria anche a Lugano (Svizzera) con il servizio, da me ideato, del Sarto a Domicilio.

Aprile 2008- Maggio 2013

**Socio ed Amministratore Unico di Finade Srl e Pes.co Srl**

Mi occupavo dello sviluppo commerciale e gestione relazione con clienti per conto di primari istituti bancari e di leasing.

Dopo il reperimento degli stessi tramite campagne vendite in tutto il Veneto, mi adoperavo per istruire la pratica di affidamento finanziario e la relativa discussione e negoziazione presso gli uffici fidi delle mandanti.

Contestualmente a questa mia attività, dopo anni di 'palestra' in varie strutture ricettive, sono entrato ufficialmente nel mondo ristorativo ( da sempre la mia passione) diventando responsabile commerciale di uno spazio polifunzionale denominato Pes.co a Tesserà (VE).

Mi occupavo di creare azioni commerciali volte all'aumento del fatturato nel settore Eventi & Banchetti sia privati che aziendali.

Giugno 2013- Dicembre 2014

**Fondatore DNL Soluzioni finanziarie**

Come Temporary Manager mi recavo dalle aziende assistite per:

Ristrutturazione finanziaria, redazione piano industriale, selezione e formazione rete commerciale, controllo di gestione, piano marketing e creazione brand identity.

Gennaio 2015- Aprile 2016

**Socio Co-Fondatore ed Amministratore Unico Social Food Srl**

Ho contribuito a realizzare un offerta ristorativa unica e di valore con la redazione di un manuale operativo nel quale vengono definiti scientificamente le mansioni ed i risultati da ottenere di ogni singolo collaboratore.

Ho sviluppato, di concerto con agenzia di comunicazione, la Brand identity dell'azienda da me amministrata.

Ero responsabile della gestione del ristorante sotto il profilo amministrativo ed organizzativo.

Analizzavo costi, ricavi, utili, cura la clientela con pubbliche relazioni e piani marketing;

Mi sono inoltre occupato della selezione del personale e dei corsi di formazione interni.

**Studiando**

Nel 1996 ho conseguito il diploma di Ragioneria presso l'ITC "A.Gramsci" di Mestre Venezia.

Nel 2001 ho conseguito la *Laurea in Scienze Politiche indirizzo Economico* presso l'ateneo di Padova.

Nel 2008 *Percorso Formativo "L'entusiasmo in azienda"* presso la Scuola di Palo Alto (MI)

Nel 2011 *Master Fondazione Cuoia : Business Administration and Management* presso Sive Formazione Confindustria Venezia

Nel 2012: Corso di *Public Speaking*, e *Selezione del personale* presso Accademia formativa presso Business Channel Srl

Nel 2013: Corso di *Smart Sales, Marketing 3.0, Comunicazione* presso Accademia formativa presso Business Channel Srl

Nel 2014: Corso di *Bentornato Galateo, Allenamento alle vendite, Telemarketing* presso Accademia formativa presso Business Channel Srl

## Conoscenze informatiche

Ottima conoscenza dei programmi Microsoft Word, Excel e Power Point sia su sistema operativo di Windows che Mac.

## Lingue

Inglese : parlato e scritto buono

Francese: parlato e scritto scolastico

## I miei hobby

Ho praticato fin da piccolo molti sport: Judo, Atletica leggera, calcio per 15 anni, equitazione per 10 anni, pilates per 6 anni.

Adoro la musica e mi piace moltissimo leggere qualsiasi genere in particolare cultura manageriale giapponese, storia veneziana, coaching.

Nutro una vera e profonda passione per gli animali, in particolare per i cavalli.

## Cosa può offrire Filippo

Tutte le esperienze lavorative sopracitate hanno contribuito a formarmi nel management aziendale soprattutto nella divisione commerciale e marketing dove mi sento di poter contribuire, con molta passione e dedizione, alla crescita delle performance aziendali.

Entusiasmo, energia, positività, creatività, capacità relazionali, responsabilità, sensibilità, innovazione, allegria, senso estetico spiccato.

Data la mia pluriennale esperienza nel gioco di squadra, mi sento naturalmente portato a condividere idee ed azioni con i miei colleghi.

Ritengo che un'azienda abbia molte caratteristiche assimilabili allo sport, perché sono convinto che una vittoria se condivisa è più entusiasmante.

Instancabile e stacanovista posso reggere ritmi di lavoro elevati e sotto stress, riuscendo ad essere multitasking in qualsiasi situazione.

Ottimo organizzatore e risolutore di problemi.

Il mio motto è " se ti chiedono la luna , rispondo : DI CHE COLORE LA VUOLE ? "

Autorizzo al trattamento dei miei dati secondo quanto indicato nel Dlgs 196/2003

Filippo Daniel